

汽車與交通運輸行業案例 信昌機械



信昌機械



挑戰：

面對全球化的市場，來自國際上的競爭越趨激烈，「品質、速度、高CP值」為贏得客戶信任的關鍵要素。信昌機械極需整合遍佈全球的生產據點與辦事處的資訊與資源，以快速參與競標贏得客戶，進而提供可靠、高效、高CP值的產品與解決方案。

解決方案：

信昌機械採用達梭系統的**3DEXPERIENCE**平台（包含CATIA、ENOVIA、SIMULIA解決方案）與贏得標單（*Bid To Win*）解決方案。

成效：

透過達梭系統**3DEXPERIENCE**平台，有效整合從產品設計、驗證、模擬等過程的資源與資訊，快速提供客戶高品質且價格優惠的產品。並藉由*Bid To Win*解決方案讓跨部門資訊透明化，提升資訊整合效率，以加速參與競標流程，並讓營運與管理階層能在作業期間，先一步發現問題並提供大方向協助，降低額外資源耗損。

打造全方位的解決方案

信昌機械成立於1966年，是國內汽車零部件前五大的專業製造公司。製造範圍涵蓋汽車機構件、內飾件及模夾量治具。在世界各地擁有超過20個生產據點與辦事處，產品廣泛地為歐美與日本的知名汽車大廠所採用。

過去幾年，信昌機械面對來自中國大小平台與工廠林立的競爭壓力，意識到必須成為客戶的Total Solution Provider才能站穩腳步，唯一的機會就是有效整合各地據點的資源與訊息，提供客戶「可靠、高效、高CP值」的完整解決方案。

利用科技創新溝通

在產業擴展的過程中，起飛的速度仰賴精準而即時地決策，造就每一個海外公司具備其獨立性，但當環境相對成熟時，就必須爬梳過往的脈絡，包含決策的成功與成功緣由，從而整合語言、文化與地域的差異，讓各地系統趨近一致，進而能同時因應國際大廠對品質的控管要求與中國大廠對配合度的速度要求，因此，信昌機械極需一個能比過往更迅速獲得正確資訊的方案。

信昌機械先後採用CATIA、ENOVIA、SIMULIA等**3DEXPERIENCE**平台，應用於設計研發、驗證分析與模

擬仿真等程序，但面對多年來積累的龐大資訊，公司高層更耗費不短的時間思考如何整合這些資訊，包含評估未來五到十年可能會用到的工具，最後選擇採用「贏得標單（*Bid To Win*）」解決方案，提升蒐集資訊、成本估算、報價提供的整體過程，透過提供客戶最新、最具成本效益的完善解決方案，進而贏得標單。

董事長特別助理奚仲強表示：「跨部門溝通因資訊繁多，訊息無法整合，資源亦無法妥善運用，導致溝通耗時。現在透過『*Bid To Win*』解決方案，從研發、設計、產品製程到業務部門皆整合於一個平台，同時獲得最新資訊，讓我們比競爭對手能更迅速地提供客戶最新且最具成本效益的解決方案、產品與支援。」

設計領域往往是資訊統合最困難的部份，工程師多數需要獨力作業卻難以在作業過程中即時分享，造成設計的資訊不同步，可能重複投入相同資源而生產出相似或效果神似的產品設計，造成資源浪費，更可能延誤整個專案的進程。

透過「*Bid To Win*」解決方案，主管或集團營業人員可以同步了解專案進度、所需資源，以及可能面臨的挑



「未來市場競爭更趨激烈，如何從巨量資訊中快速尋找資源，提供客戶兼具可靠、高效、高品質的產品與解決方案，是贏得市場以及客戶信任的關鍵要素，達梭系統的**3DEXPERIENCE**平台與*Bid To Win*解決方案可以協助我們在眾多競爭者中脫穎而出。」

— 董事長特別助理奚仲強

30%

信昌使用3DEXPERIENCE平台縮短設計缺陷和設計評審時間達30%

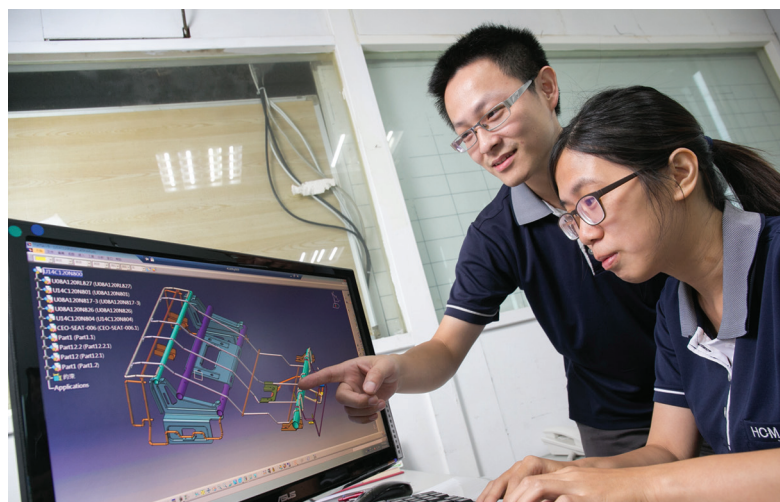
戰，讓管理階層能適切給予建議，確保執行方向正確，提升工作效率。

品質與速度的提升

採用「*Bid To Win*」解決方案，主管能在問題發生之前，就能意識到可能發生的問題，適時給予協助，不論是對信昌機械抑或是對客戶而言都是正面的效應，更讓信昌機械在客戶面前體現團隊實力與整個團隊投入的正面形象，進而信任信昌所提供的建議、產品以及解決方案。奚仲強表示：「如果今天詢問客戶對我們的看法，我希望他們能認為『信昌機械是個擁有最新技術與資訊，提供可靠、高效與高CP值產品的合作夥伴』。」

信昌機械在台灣與福州試行導入*Bid To Win* 解決方案至今一年半，透過系統試驗，逐步修正實際運作後發生的問題，便於日後將系統導入各地生產據點與營業處，接下來將繼續擴展導入的範圍。未來，信昌期待系統全面導入後，能集結來自各地辦公室與達梭系統的建議，立基這些實踐的經驗，建構一個屬於信昌的系統，提升溝通的品質與速度，用以大幅縮短產品製程週期、縮短資源整合時間，並減少成本花費。

作為長期策略夥伴，達梭系統在合作過程中持續提供信昌機械全球資源、最新技術與專業建議，設置可永續發展的3DEXPERIENCE平台，未來希望能導入更多達梭系統解決方案，協助信昌機械提供客戶絕佳的使用者體驗。



關於信昌機械

產品：汽車零組件、模夾量治具、非汽車零件、測試與驗證

員工：約1100人

年營業額：60.54億台幣

總部：台灣

亮點：信昌機械體現整個團隊的實力與正面形象，提供客戶可靠、高效、高CP值的產品與解決方案。

更多資訊，請參考：

<http://www.hsinchongroup.com/t/>

關於岱陞科技

岱陞科技為達梭系統在台灣地區優質的產品代理商之一，提供CATIA、ENOVIA、DELMIA等產品CAD/CAM/CAE/PLM/CAPP整合銷售服務，並提供在交通運輸、航空航太與建築、工程和施工等產業，從設計、製造、到產品生命週期管理的解決方案與技術服務。在桃園、台中、高雄設有業務銷售與技術支援的服務據點，提供全區域的優質服務。

更多信息，請參考：

www.uprise.com.tw/



我們的3DEXPERIENCE®服務於12個產業，能為各品牌應用注入強大的動能，並提供豐富多元的產業解決方案體驗。

達梭系統作為3D體驗公司，為企業大眾提供虛擬空間以發想永續創新。其全球領先的解決方案改變產品在設計、生產和技術支援的模式。達梭系統的協同合作解決方案更推展社群網路的創新，透過虛擬世界以改善真實世界的可能性，且加以延伸。達梭系統為超過140個國家，逾21萬個來自不同產業與規模的客戶增添價值。如欲了解更多資訊，請參訪：www.3ds.com/。



3DEXPERIENCE®

中国 上海
上海市浦东新区陆家嘴环路
1233号汇亚大厦 806-808
室
200120
电话：+86 21 38568000
传真：+86 21 58889551

中国 北京
北京市朝阳区建国路 79 号
华贸中心 2 号写字楼 707-
709 室
100025
电话：+86 10 65362288
传真：+86 10 65989050

中国 广州
广州市天河区珠江新城珠江
西路 5 号广州国际金融中心
25 楼 2504 室
510623
电话：+86 20 22139222
传真：+86 20 28023366

中国 成都
四川省成都市武侯区人民南
路四段 3 号来福士广场写字
楼 2 座 17 层 1708 室
610041
电话：+86 28 66847801
传真：+86 28 66847866

中国 武汉
湖北省武汉市中南路 99 号武
汉保利广场 A 座 18 楼
430071
电话：+86 27 87119188

台湾 台北
台北市 105 敦化北路 167 号
11 楼 B1 区
电话：+886 2 21755999
传真：+886 2 27180287