



3DEXPERIENCE

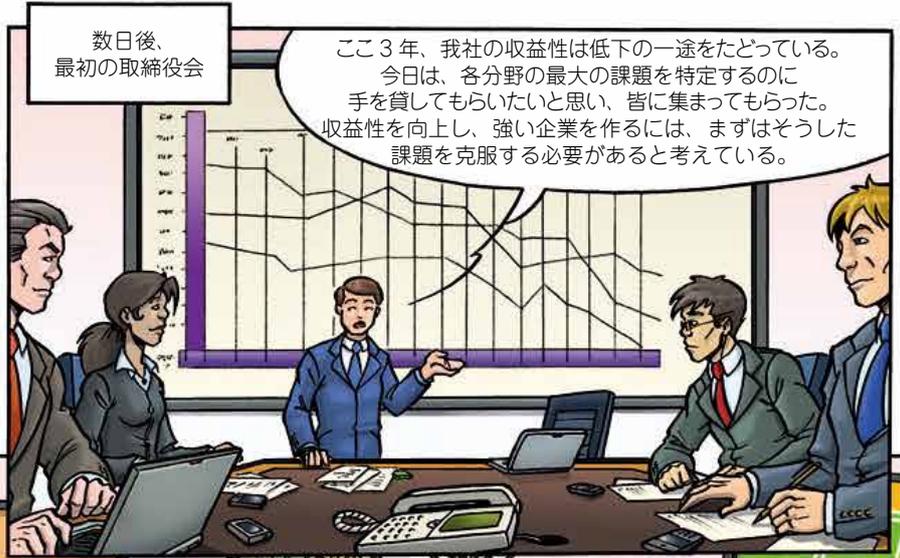
新たな課題の克服 産業機械業界編

VOLUME 0



CEO へのご就任、おめでとうございます。

どうもありがとう。IE カンパニーの新しい CEO になれて光栄だ。



数日後、最初の取締役会

ここ 3 年、我社の収益性は低下の一途をたどっている。今日は、各分野の最大の課題を特定するのに手を貸してもらいたいと思い、皆に集まってもらった。収益性を向上し、強い企業を作るには、まずはそうした課題を克服する必要があると考えている。



お客様の個別要望が多くなり、製品種類が増えすぎて管理できません。

正確な見積もりを迅速に提示しないと取り引きを逃すこととなります。当社の見積もりは正確さが不足し、時間もかかりすぎています。

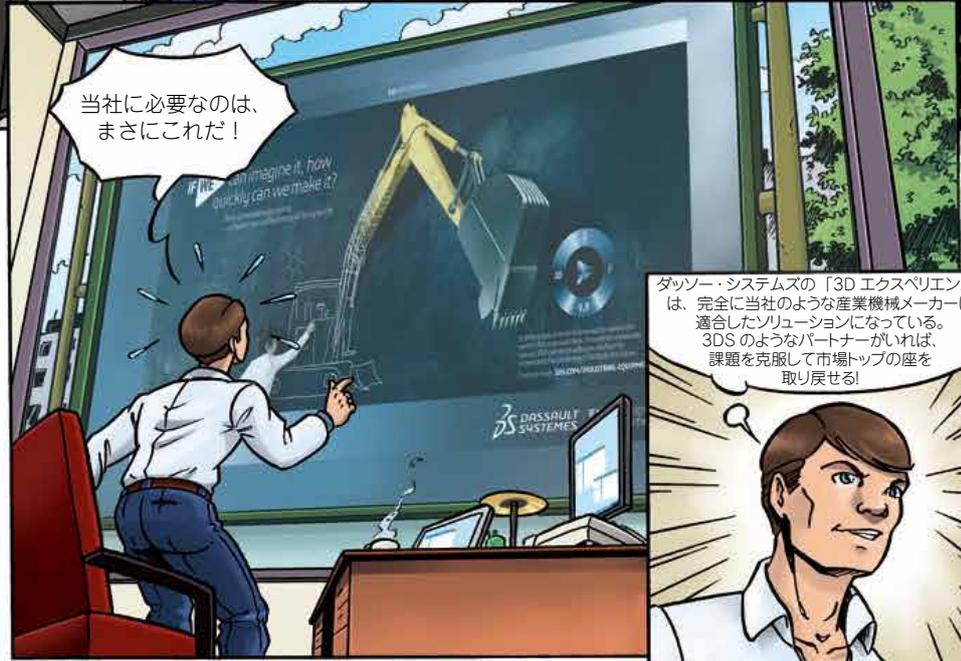
組織が複雑で、他の部署との連携が困難です。

設計部門では、製品の機械的な側面だけに力を注ぐわけにはいなくなっていて、機械をコントロールするソフトウェアとの統合も必要です。収益が上がるのはもはや機械の販売ではなく、サービスの提供です。

機械を売るだけで収益を見込める時代ではなくなっています。ビジネスモデルを見直して、付加価値の高いサービスも提供できるようにしないと。



会社の課題を実際より小さく評価していたようだ。思ったほど簡単ではないかもしれない…。前進したいという皆の意欲は明らかだが、現状を一変させるには時間が足りない。目標に到達する方法が何かあるはずだ…。



当社に必要なのは、まさにこれだ！

ダッソー・システムの「3D エクスぺリエンス」は、完全に当社のような産業機械メーカーに適合したソリューションになっている。3DS のようなパートナーがいれば、課題を克服して市場トップの座を取り戻せる！

